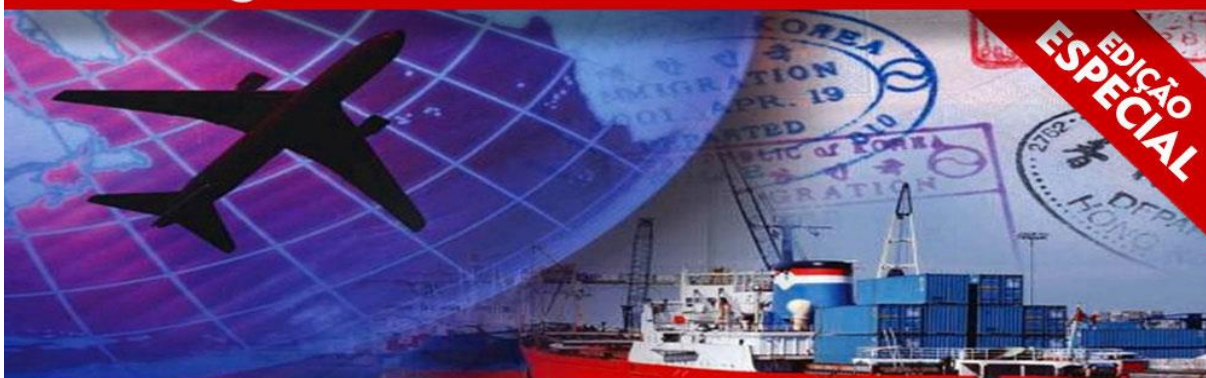




# Consultor de Negócios Internacionais



Realize importações de qualquer país do mundo

## Como Importar & Comercializar

Como importar celulares, roupas, eletrônicos etc

◀ ————— ▶  
**O MUNDO SEM FRONTEIRAS**  
**NEGÓCIOS COM SUCESSO**

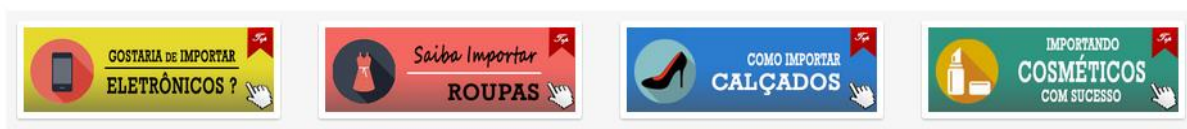


**Sandro Schuller**



## CURSO BÁSICO & GRATUITO

# COMO IMPORTAR E COMERCIALIZAR





## Sumário

### AGRADECIMENTO

5

Seja Bem Vindo ao Curso Básico - Como Importar e Comercializar

### Informações

Sobre o conteúdo e a Plataforma Online .....	6
Estrutura do Curso - [Um curso feito para você].....	7
O diferencial .....	8
Método aplicado .....	9
Atuação .....	10

### Início da Etapa A

Conhecimento Básico sobre Importação .....	
--	--

### Etapa A

Introdução.....	12
O Início .....	14
Importação .....	16
Roteiro de Importação .....	16
Conhecimento .....	20
Perfil das Importações Brasileiras .....	22
Processo das Negociações .....	23
Canais de Importação .....	25
Modalidades - Logística de Importação .....	26
Modalidades de Pagamento .....	27
O Processo das Importações .....	28
Sistema Siscomex .....	30
Fatura Pro Forma .....	30
Licenciamento e Tratamento Administrativos das Importações .....	32
Tratamentos .....	32
Despesas e Serviços Postais .....	33
Despesas Diversas .....	34
O Procedimento de Despacho Aduaneiro.....	34
Importação de Bens .....	35
Serviço "Importa Fácil" .....	36
Processo Aduaneiro .....	37
Parametrização (Canais verde, amarelo, vermelho e cinza).....	37
Desembaraço Aduaneiro.....	38
Regimes Aduaneiros Especiais.....	39
Importação Triangular .....	39



Trânsito Aduaneiro .....	39
Preferências Tarifárias .....	39
Defesa Comercial .....	40

## Início da Etapa B

---

**Empreendedorismo - Sua Carreira, Seu Próprio Negócio**.....

## Etapa B

---

A Carreira .....	41
Introdução .....	42
O Conhecimento .....	45
Explorando o Mercado .....	47
Como Encontrar Fabricantes ou Fornecedores no Exterior .....	49
Primeiro Contato .....	50
Comercialização em Sites e Portais .....	52
Trabalhando com Dropshipping .....	54
Divulgação e Marketing .....	56
Seu Próprio Site .....	58
Módulos de Pagamentos .....	60
Escrow .....	62
Formas de Pagamento Seguro .....	63
Transmissão de Confiança e Seriedade.....	64
Seja Verificado no Paypal .....	64

## APRENDA IMPORTAR...



Infantil



Hobby



Esportes



Utensílios



Beleza



Roupas



Industrial



Eletrônicos



Calçados



## Parabéns por você ter feito o download e sua inscrição no...

Curso Básico 100% Grátis “**Como Importar e Comercializar**” que faz parte da série – “**Consultor de Negócios Internacionais**” e apresenta as mais recentes e avançadas estratégias e táticas sobre o assunto.

Ao longo das dezenas de páginas, você aprenderá sobre alguns dos elementos essenciais para realizar Importações, independente do tipo do produto e de qualquer país do mundo, e na sequência você conhecerá os métodos existentes para comercializar os produtos que foram importados e até mesmo exportá-los.

O Curso aborda principalmente o processo de importação, desde a seleção dos produtos, localização dos fabricantes, dicas e orientações para evitar os golpistas e ainda conhecerá as incríveis táticas para você comercializar seus produtos em sua própria Loja Virtual e em portais específicos de importação e exportação.

E não para por aí, todo o treinamento é voltado ao empreendedorismo, focando no desenvolvimento **Pessoal** e **Profissional** para que você possa ter seu próprio negócio e alcançar a sua **Independência Financeira**. E o mais importante é que você não precisa ter experiência na área, tudo será passado passo a passo de um modo didático e objetivo.

### Sandro Schuller

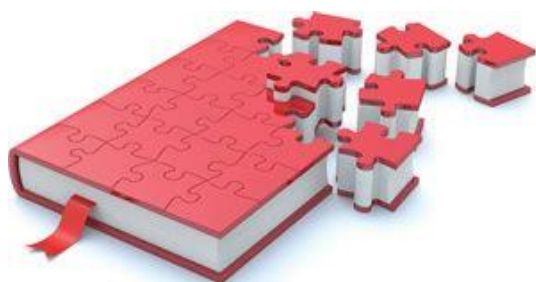
**Atenção:** *Esse Curso é Básico e 100% gratuito, e todas as informações aqui contidas são complemento do Curso Oficial. O curso gratuito é válido até 28 de fevereiro de 2015.*  
**Informações de conteúdo entre o E-Book e a Internet**



Antes de começar, é importante que você saiba como o E-Book foi estruturado. Todo o conteúdo apresentado equivale ao Curso Básico, e algumas informações complementares desse material estão disponíveis somente no Curso completo.

### Veja abaixo o diferencial do Curso Básico e do Curso Oficial

CURSO	BÁSICO	OFICIAL
VÍDEO AULAS	NÃO	SIM
TESTES ONLINE	SIM	SIM
GRUPO DE NEGÓCIOS IMPORTER	NÃO	SIM
FÓRUM	SIM	SIM
DOWNLOAD DE DOCUMENTOS	NÃO	SIM
ACESSO AOS PODCASTS	NÃO	SIM
SUPORTE VIP POR 1 ANO	NÃO	SIM
LOJA VIRTUAL GRÁTIS	NÃO	SIM
MINI CURSO DE ADM DE LOJA	NÃO	SIM
ACESSO A PLATAFORMA	SIM	SIM
PARTICIPAÇÃO DE HANGOUTS	NÃO	SIM



## O Curso – Estrutura

---

O curso “**Como Importar e Exportar**” foi estruturado em 02 Etapas, sendo elas:

### Etapa A – **Conhecimento – Noções Básicas sobre Importação**

➤ Na primeira Etapa será abordado o processo que envolve as importações, independente do tipo do produto e a quantidade que pretende importar.

### Etapa B – **Empreendedorismo – Seu Próprio Negócio – Loja Virtual**

➤ Na segunda Etapa vamos abordar algumas estratégias e táticas para comercializar os produtos importados utilizando os melhores meios, sendo uma delas a “[sua própria Loja Virtual](#)”, tudo feito com profissionalismo e segurança. Esse é o caminho para você ter seu próprio negócio e alcançar sua Independência Financeira.

➤ Esse E-Book é o material didático do curso, acesse nossa plataforma e faça agora a sua inscrição no curso, é gratuito, aproveite.

<http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br/course/importar-exportar-basico/>

**Atenção:** Acima eu mencionei “*sua própria Loja Virtual*” isso significa que nós estaremos oferecendo gratuitamente uma **LOJA VIRTUAL** para quem adquirir o Curso Oficial “**Como Importar e Exportar**”. (Promoção válida 28/02/2015)



## O Diferencial – Curso Oficial

---

O Curso foi desenvolvido baseado na metodologia **TPPC – Transformação Pessoal e Profissional Continuada**, que significa que o principal objetivo é prepará-lo para o mercado de forma a atuar com importações, exportações e comercialização online. Sendo um Profissional a sua Transformação Continuada se manterá em desenvolvimento através das nossas ferramentas de apoio: suporte VIP, vídeos e consultoria online.

Não basta você fazer o Curso e sair batendo a cabeça por ai, nós queremos estar sempre ao seu lado para juntos realizarmos novos negócios que envolvam Importação e Exportação. E foi pensando nisso que além de estarmos ao seu lado para novos negócios, criamos um Grupo Importer, e o Grupo é constituído por profissionais de negócios, empreendedores e investidores, onde todos estão interessados em expandir seus negócios e estão abertos à inovação, à aprendizagem e ao encontro de pessoas do Grupo ou de qualquer lugar do mundo”

*A metodologia é aplicada conforme o conteúdo do curso em questão.*

# O MUNDO SEM FRONTEIRAS

## NEGÓCIOS COM SUCESSO





## Método

---

O conteúdo apresentado nesse E-Book mostra 03 métodos específicos no qual você poderá exercer suas atividades em conjunto ou individualmente. Independentemente do método o curso aborda por completo todo o processo necessário para realizar qualquer tipo de importação. Veja abaixo como você poderá exercer suas atividades nas importações:

- a) - Importar produtos para poder revendê-los no mercado nacional através de uma loja física ou em sua loja virtual;
- b) – Importar produtos para outras empresas atuando como um distribuidor ou prestando serviços de consultoria;
- c) – Trabalhar em uma empresa de importação e exportação.

Nos 03 métodos apresentados acima, estarei focando mais nos métodos A e B. O conteúdo também traz valiosas informações, dicas, táticas e truques que o levarão ao caminho do sucesso, tudo com pouco esforço e em um tempo razoavelmente pequeno.

**Mas atenção:** para alcançar o sucesso, primeiramente você precisa cumprir algumas etapas básicas, veja abaixo:

- **A leitura** – Leia o E-Book do começo ao fim, e acesse constantemente nossa plataforma online para continuar a leitura e obter mais informações relevantes que o ajudarão na sua formação profissional.
- **Compreensão** – O E-Book foi escrito de uma forma clara e objetiva para que você possa compreender com facilidade. Portanto leia e estude todo conteúdo.



➤ **Disposição** – Essa é a principal parte, você deve ter disposição, determinação, dedicação e ser persistente, pois é a fase que vai determinar o sucesso ou o fracasso do seu negócio.

**Importante:** considere esse o seu primeiro passo para alcançar a sua Independência Financeira, pelo simples fato de você estar iniciando esse curso básico, portanto siga as três (03) etapas que foram mencionadas, pois o sucesso só vai depender exclusivamente de você.

**Dica:** após a conclusão desse curso acelere esse processo de Transformação Profissional, inscreva-se no Curso Oficial para chegar mais próximo do seu Sucesso.

## Atuação

---

Eu criei esse curso tendo como principal objetivo, passar informações sobre o Comércio Internacional focando mais nas importações, tudo de forma séria e dentro da legalidade. É importante você saber que eu não apoio qualquer tipo de ação ilícita, seja dentro do Comércio Internacional ou fora dele, portanto, ao começar a trabalhar nunca faça:

1. Propaganda enganosa para comercializar os produtos que você importou, informando características falsas sobre o produto, entrega, garantia entre outros aspectos.
2. Fique atento sobre a sonegação de impostos, pois é crime, se você está importando e comercializando os produtos aqui no Brasil, exerça todo o trabalho dentro da lei, procure um contador ou um órgão governamental para obter informações sobre as taxas e impostos.
3. Produtos piratas, essa é uma questão séria, evite importar um produto pirata, além de ser crime realizar importação desse modo, você estará repassando aos seus clientes um



problema, ou seja, enganando-os, e tenha certeza que em pouco tempo você terá problemas judiciais.

## Minhas dúvidas

**Pense bem nas suas respostas referentes as minhas perguntas...**

- Você quer aprender a Importar Roupas, Eletrônicos, calçados entre outros produtos específicos?
- Você quer aprender a Importar da China, Estados Unidos entre outros países?
- Você quer aprender a comercializar seus produtos em sua própria Loja Virtual?
- Você gostaria de ser dono do seu Próprio Negócio?

As perguntas parecem óbvias, mas antes de você me dizer as suas respostas eu gostaria que você iniciasse agora mesmo o seu aprendizado, no final você me responde.

*Tenha um ótimo Curso*

*Boa sorte*





## ETAPA – A

### Conhecimento Básico sobre Importação

---

#### Introdução

A Importação nada mais é você comprar um bem de outra região e trazer para onde você se encontra ou para outro local de referência. Portanto, a ideia de praticar essa modalidade de trabalho é adquirir um produto por um valor bem abaixo do mercado para ser comercializado por um valor maior para se obter um bom lucro.

Você já deve ter visto na internet diversas propagandas de sites oferecendo E-Books relacionados às importações e exportações, dizendo que você poderá ficar rico importando isso, aquilo etc... Veja alguns exemplos:

- Como importar Roupas da China e ganhar fortunas;
- Como Importar Celulares e ficar milionário;
- Como Ficar rico importando Eletrônicos;
- Como importar da China e ficar rico da noite pro dia.

**Atenção:** importar ou exportar realmente pode proporcionar muito dinheiro, mas não é bem assim como citei acima, de você comprar um E-Book e ficar rico da noite pro dia, pois antes de se aventurar por ai comprando e-books que prometem coisas fantasiosas existe um processo de aprendizagem séria a ser concluída.

#### Continuando...



É importante, você saber que com a compra do Curso Oficial completo – **“COMO IMPORTAR E EXPORTAR”**, você não vai precisar comprar E-Books e mais E-Books, pois o curso abrange todo o processo de importação, independente do produto e do país de origem. O que quero dizer é que após você concluir o curso OFICIAL, você saberá importar: **ELETRÔNICOS, ROUPAS, CALÇADOS, EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS, MATERIAL ESCOLAR, CARRINHOS PARA BEBÊS** etc.

Além de importar qualquer tipo de produto e optando em exercer o método de revenda, você terá em mãos a **GRANDE FÓRMULA** para alcançar o **SUCESSO** em pouco tempo, veja como:

1. Importar produtos por um preço baixo e revender por um preço maior, mas ainda competitivo;
2. Além de vender os produtos que foram importados, você poderá vendê-los para outros países atuando como exportador;
3. Toda a sua comercialização poderá ser feita em sua loja física ou via internet através da sua própria Loja Virtual, em sites parceiros, via E-Mails, Skype, Facebook, Mercado Livre, eBay etc, sendo essas as melhores formas e as mais inteligentes.

Hoje em dia cresce a procura por produtos que são comercializados via internet, e a cada dia várias pessoas estão entrando nesse mundo bilionário do Comércio Internacional, a procura de **SUCESSO e INDEPENDÊNCIA FINANCEIRA**.



## O início

---

No curso estarei focando na utilização de dois métodos, que são - A e B:

- a) - Importar produtos para poder revendê-los no mercado nacional em sua loja física ou em sua loja virtual;
- b) – Importar produtos para outras empresas, prestando serviços de consultoria;

*Você deve estar se perguntando: por que focar nesses dois métodos?*

A resposta é simples, esses 02 métodos mostram o caminho para você alcançar a sua Independência Profissional e Financeira de uma maneira mais rápida.

Agora que você já possui uma noção sobre - “Importação”, então chegou a hora de começarmos a dar os primeiros passos para entender como realizar as importações. Mas antes disso, você tem que estar preparado, ou seja, ter condições básicas para iniciar as suas atividades, para isso você vai precisar:



Itens	Objetos
	Computador
	Modem – Conexão com a Internet
	Mesa
	Cadeira
	Website (opcional)

Uma das grandes vantagens sobre o negócio de importação é que hoje em dia você pode exercer o seu trabalho através da sua própria casa (home-Office), pois nesse caso os seus custos iniciais são relativamente baixos.

Além dos equipamentos básicos necessários, haverá também algumas pequenas despesas como telefone, deslocamento para pesquisa de mercado ou reuniões externas. Porém, o mais importante é iniciar suas atividades sem se preocupar com as dívidas.

## APRENDA IMPORTAR...



Infantil



Hobby



Esportes



Utensílios



Beleza



Roupas



Industrial



Eletrônicos



Calçados



## Importação

---

### *Definição*

**Importação** - é o processo comercial que consiste em trazer um bem, que pode ser um produto ou um serviço, de outro país (do exterior) para o país de referência, seja onde está localizado o comprador ou para outro que foi designado.

Qualquer procedimento de importação está ligado a Receita do país destino, que no qual é feito o procedimento burocrático para que o produto seja nacionalizado, que nesse caso seria o Brasil ou outro de preferência.

A importação de bens é realizada através do sistema modal aéreo, modal marítima, modal rodoviária ou modal ferroviária. Quando mais de um tipo de transporte é utilizado para entrega, chamamos de transporte multimodal.

## Roteiro de Importação

---

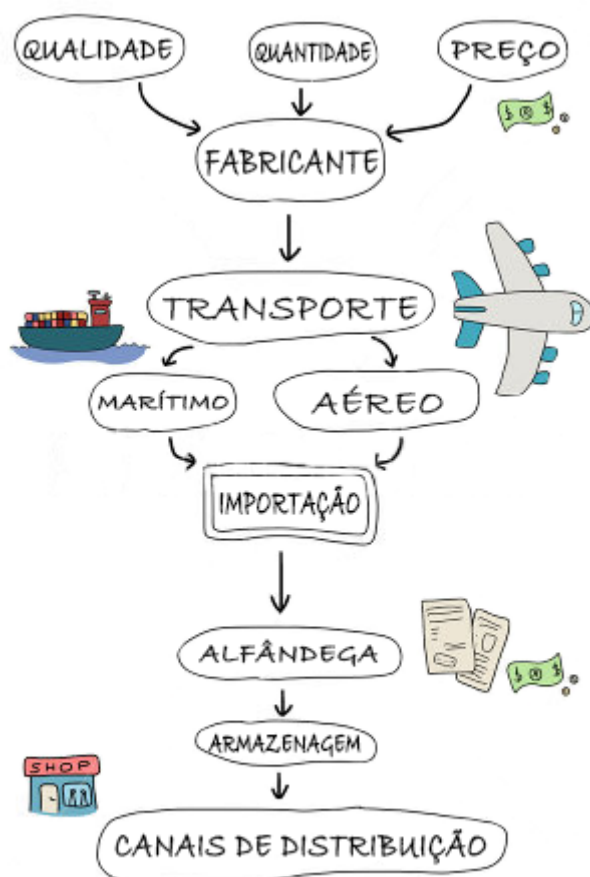
Abaixo você vai conhecer um roteiro simplificado de Importação:

1. Verificar se a importação do produto é permitida ou se possui alguma exigência;
2. Identificar as melhores condições comerciais junto à empresa exportadora;
3. Realizar um levantamento do custo da importação;
4. Classificação / Analisar se é viável fazer a importação ou não. *Se for viável você vai;*
5. Iniciar a negociação da operação;





6. Verificar se o produto está pronto para ser embarcado pelo exportador no exterior;
7. Autorizar o embarque do produto;
8. Receber documentos e enviá-los ao despachante para que o mesmo avalie e inicie o processo de despacho aduaneiro de importação (nacionalização);
9. Providenciar a internalização do produto (Registro da operação de importação em um sistema Integrado de Comércio Exterior);
10. Pagar a importação e fechar o câmbio;
11. Aguardar a chegada do produto.





Bom, agora vou passar uma explicação sobre cada item do roteiro de Importação que mencionei acima:

1. No primeiro item onde deve-se verificar se há alguma exigência administrativa e se é permitido à importação de um determinado produto, essa informação você consegue junto com uma empresa que oferece serviços de despacho aduaneiro, que também vai ajudá-lo a verificar a classificação do produto para fins tarifários. Nunca faça uma importação independentemente da quantidade antes de realizar essa verificação, pode ocorrer que o seu produto seja apreendido na alfândega e isso poderá acarretar multas entre outros agravantes. No curso oficial você conhecerá outros meios para verificar se existe alguma exigência sobre um determinado produto.
2. Se o produto em questão pode ser importado, deve-se iniciar as negociações junto a empresa que estará realizando a exportação, onde será discutido valores, embalagens, transporte a ser utilizado, tempo de produção, estoque, modo de pagamento entre outros aspectos.
3. Nesse item deverão ser levantados os custos do processo de importação, a empresa aduaneira que for contratada poderá fazer esse levantamento que envolve custos sobre transportes, seguros, câmbio, taxas e impostos aplicados pelos órgãos governamentais do país de origem do importador.
4. Depois de ter sido feito todos os levantamentos de custos, faça uma análise se a importação em questão é viável, se você estiver prestando serviços como um Consultor de Negócios em Importação e Exportação para terceiros, apresente a planilha de custos com suas



observações a fim de facilitar na decisão da realização do negócio, se é viável ou não realizar a importação.

5. Negociar a operação, é discutir com o exportador sobre as datas, pagamentos, início do embarque, discutir com a empresa aduaneira sobre armazenagem, taxas, impostos, normas, categorização, nacionalização e todo o processo que envolve a operação, o mesmo se deve fazer com a empresa que você estiver prestando seus serviços de Consultor Internacional, se esse for o caso.

6. Contate a empresa exportadora para saber se o produto está pronto para ser embarcado, dentro do que foi acordado, como no caso das embalagens e documentação.

7. Se o produto estiver pronto, é a hora de autorizar o embarque, certificando-se sobre a data da partida que foi acordada com o exportador.

8. No período de autorização você estará recebendo toda a documentação do exportador para que possa entregar ao despachante aduaneiro para avaliação e inicialização do processo de nacionalização.

9. Para realizar o registro da operação de importação em um “Sistema Integrado de Comércio Exterior”, caso você tenha contratado um despachante aduaneiro, ele mesmo se encarrega do registro, pois é aconselhável que ele cuide dessa etapa.

10. Após todo o processo feito pelo despachante aduaneiro, chega a hora de efetuar os pagamentos gerais já com o câmbio determinado.

11. Com o processo finalizado, é só aguardar a chegada dos produtos para retirá-los.



**Importante:** sempre tenha cópias da documentação aduaneira, e mantenha-as consigo por cinco (05) anos para eventuais problemas ou verificação fiscal junto a Receita ou por outros órgãos governamentais.

## Conhecimento

---

Para podermos entender melhor sobre as importações, vamos partir do princípio do conhecimento geral do nosso país – O Brasil. É muito importante você ter o conhecimento sobre a situação do nosso país, sobre os aspectos gerais como a geografia, panorama da economia brasileira, o crescimento industrial, os blocos econômicos entre outros.

Com essas informações você terá uma grande noção da dimensão de oportunidades que o Brasil oferece para quem deseja importar ou exportar. Com esses conhecimentos você terá condições em atrair empresas do exterior para realizar negócios com o Brasil e até mesmo despertar interesses das empresas nacionais em realizar negócios de exportação para outros países.

Com conhecimento você vai saber se vale a pena importar ROUPAS ou BICICLETAS ou TABLETS para revender no nordeste ou em qualquer outra região. Saiba que você não pode ter essas dúvidas, só comece o seu negócio após uma análise de mercado e seus aspectos.

*Então vamos lá;*

Você sabia que o Brasil....



- É o primeiro exportador mundial de carne bovina e de frango e o quarto maior exportador de suínos.
- É o quinto mercado de celulares e de computadores domésticos do mundo.
- É o segundo exportador mundial do complexo soja (grão, farelo e óleo).
- É o primeiro exportador mundial de açúcar e suco de laranja.
- É o quinto maior mercado e o sexto produtor mundial de veículos.
- É o maior exportador mundial e o segundo maior produtor de etanol.
- É o segundo produtor mundial de ferro e o terceiro maior produtor de bauxita.
- É líder mundial na produção de celulose de eucalipto.
- É o oitavo mercado consumidor do mundo.
- É o segundo mercado consumidor de cosméticos do mundo.
- Possui a quarta carteira de petroleiros encomendados do mundo.
- Tem uma área de 8,5 milhões de quilômetros quadrados.
- Possui 191 milhões de habitantes e uma população economicamente ativa de 103 milhões de pessoas.
- Apresenta evolução demográfica anual de 2,7 milhões de pessoas.

**Atenção:** se você prestar bem atenção na lista acima, veja a quantidade de oportunidades existentes para realizar negócios de importação e principalmente exportação.

Acesse nossa plataforma online para obter a lista completa com os atrativos mais importantes que contribuem para atrair grandes investidores encontra-se em nossa plataforma. [www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br) Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.



## Perfil das importações brasileiras

---

Hoje em dia o número de produtos em que não há produção nacional é relativamente pequeno, levando em consideração um setor produtivo denso e diversificado como o Brasil possui atualmente.

Eu classifico particularmente as importações de duas maneiras:

- 1. Importador ativo;**
- 2. Importador passivo.**

- O importador ativo vai atrás do exportador para realizar uma compra.

- O importador passivo é contatado por um exportador que no qual está oferecendo a ele seus produtos, ou seja, é o exportador que fica em busca de um importador.

Independentemente de quem for, o importador ou exportador sendo ele ativo ou passivo, todos terão que ter um bom conhecimento do processo de exportação. Vamos entender melhor...

Aqui temos um exemplo: como uma exportação de uma safra de azeitona peruana alcança o consumidor brasileiro? Há tarefas essenciais pelas quais o processo de exportação deve passar, como;

- prospecção de mercado;
- conhecimento das práticas comerciais aqui no Brasil;
- conhecimento do sistema de compras governamentais do Brasil (se for o caso);
- identificação dos melhores canais de distribuição disponíveis do País;



- promoção comercial;
- e o conhecimento dos costumes comerciais e culturais brasileiros.

Independentemente de qual mercadoria seja, a quantidade e de qual região está sendo exportada, o processo como citei acima, deve ser bem estudada.

Quando o exportador quiser realizar negócios é muito importante que ele fique atento e estude os processos que citei diretamente com o importador, que nesse caso pode ser você, assim verificando o porte da empresa e quais as condições que o importador (ou você) possuem, dessa forma evita-se o fracasso do negócio em curto prazo.

No exemplo das azeitonas peruanas, é o exportador querendo fazer parte do mercado brasileiro (**nesse caso o Importador é o passivo**), mas também existe o caso em que o importador brasileiro contactou um exportador a fim de trazer o produto para o mercado brasileiro (**Importador ativo**). O processo de análise do negócio é o mesmo, acontece que agora chamamos essa operação de “Importação”.

## Processo das negociações



### Características gerais

A troca de inúmeras informações comerciais e técnicas a respeito da operação são normais. Pois apenas depois da viabilidade da proposta ser analisada é que o importador fará a



solicitação do envio da Fatura *Pro Forma*. Ainda que isso aconteça, a mera formalidade documental não quer dizer que o negócio será fechado.

Há três preliminares essenciais que ambas as partes devem estar cientes durante as negociações:

1. o preço unitário;
2. as formas de pagamento; e
3. o prazo de entrega.

Tradicionalmente serão negociados os pedidos de desconto no produto, em relação ao **preço unitário**. A condição de venda será definida, está é representada pelas siglas do **Incoterms**, que hoje em dia no comercio internacional é vigente.

Em relação ao **prazo de entrega**, é ele que vai lhe influenciar na decisão de importar de fornecedores de outra região ou de um país de vizinho. Pois, o período de nacionalização na aduana, o tempo de viagem do produto até seu destino (Brasil), depende muito de qual meio de transporte é utilizado, são fatores muito relevantes.

Saiba que não há restrições cambiais na importação brasileira, em relação às **formas de pagamento**, como diz o regulamento vigente do Banco Central. Você poderá exigir garantia bancária que tem o nome de *Refundment Bond*, ela permite que você possa recuperar o dinheiro adiantado, caso as mercadorias não sejam embarcadas. Porém, eu aconselho que você não feche o negócio com um pagamento antecipado sem conhecer bem o exportador.





Prefira a chamada cobrança bancária, esse tipo de pagamento pode ser feito a vista ou a prazo, assim você evita os eventuais custos bancários na abertura da carta de crédito.

Algo que pode prejudicar a realização do negócio é o uso da carta de crédito, pois os custos bancários e as exigências de garantias locais nos bancos brasileiros são muito rigorosos e não valem a pena. Nesse caso você deve convencer o exportador estrangeiro a não utilizar essa forma de pagamento.

## Canais de importação

---

Conheça abaixo os canais pelos quais se pode optar para conseguir importar produtos, são esses:

1. Importação direta;
2. Importação indireta por conta e ordem de terceiros;
3. Agentes comerciais – Consultor de Negócios Internacionais em Importação e Exportação;
4. Abertura de escritório no Brasil.

Acesse nossa plataforma online para conhecer todos os detalhes sobre os canais de importação. [www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br) Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.



## Modalidades - Logística de importação

---

É muito importante você entender como o transporte tem uma grande importância dentro dos processos de importação e exportação, pois é a base da logística, movimentação, distribuição etc.

Ícons	Modalidades de Transporte
	Modal Marítimo
	Modal Aéreo
	Modal Rodoviário
	Modal Ferroviário (opcional)

As modalidades de transporte têm um impacto direto nos custos, no nível de serviço e nas demais variáveis do sistema logístico.

Acesse nossa plataforma online para conhecer todos os detalhes das modalidades de transportes e seguros. [www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br). Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.





## Modalidades de pagamento

---

Na importação, as formas de pagamentos podem ser qualquer uma, pois no Brasil não existe restrição cambial como mencionei anteriormente.

Vejam as modalidades existentes

### *Pagamento antecipado*

O importador corre grande risco financeiro nesta modalidade, pois ele pode não receber a mercadoria, uma vez que já pagou por ela, já para o exportador é uma forma muito segura, pois recebe o pagamento, por via bancária, antes mesmo de enviar a carga.

### *Remessa sem saque*

Nesse caso a situação é inversa do Pagamento Antecipado, pois o importador recebe diretamente do exportador os documentos de embarque, sem o saque (sem o exportador receber); dando sequência o importador promove o desembaraço da mercadoria na alfândega e em seguida, providencia a remessa da quantia respectiva diretamente para o exportador.

### *Cobranças documentárias*

Neste caso os bancos agem como cobradores, eles realizam os trâmites dos documentos entregues pelo exportador depois do embarque das cargas e não oferecem garantia de recebimento das mesmas. Por isso, é preciso que haja confiança entre ambas as



partes para que se utilize deste tipo de pagamento, já que é um risco financeiro significativo que o exportador está correndo.

### *Carta de crédito*

O contrato de câmbio pode ser um acerto financeiro entre importador e o banco que irá emitir a carta de crédito, desde que o exportador apresente a documentação em concordância com as exigências do crédito, assim o banco brasileiro poderá oferecer garantias de pagamento em razão do exportador.

## O Processo das Importações

---

### *Os Procedimentos*

1: IDEIA > 2: MERCADO > 3: PRODUTO > 4: NEGOCIAÇÃO > 5: IMPORTAR > 6: COMÉRCIO

Você como importador deverá conhecer os procedimentos a serem cumpridos para que o produto possa fazer parte do mercado brasileiro, de acordo com as normas administrativas, aduaneiras e cambiais e exigências vigentes no País. As oportunidades de negócios são infinitas, devido que nosso país é um mercado de grandes dimensões.

Os órgãos governamentais estão conectados a todos os agentes, que de uma forma ou outra, tem uma participação ativa nos processos de importação e exportação. Essa conexão é feita através do sistema chamado **SISCOMEX – Sistema Integrado de Comércio Exterior**, nele todos os procedimentos estão informatizados.



Os mais variados itens são apresentados abaixo:

- Habilitação do importador no Siscomex;
- A classificação de mercadorias a serem importadas;
- Emissão da fatura Pro-Forma;
- O tratamento administrativo das importações, com destaque para os órgãos intervenientes e anuentes, e o processo de licenciamento das importações (LI);
- Embarque das mercadorias no país de origem;
- A representação do exportador/importador brasileiro perante a aduana;
- Emissão dos documentos internacionais e efetivação do despacho aduaneiro;
- Contratação do câmbio;
- O tratamento tributário das importações, com informações sobre os tributos que podem incidir em uma importação;
- Emissão da Declaração de Importação;
- Liberação da carga no Brasil.

Há procedimentos principais, em que estes devem ser feitos em uma operação de importação, e para uma visão ampla sobre o funcionamento do sistema brasileiro de importação, é mostrado um fluxograma apresentando estes procedimentos. Estes estão divididos em três grupos:

- Administrativos;
- Financeiros;
- Tributários.



## Sistema Siscomex

---

O controle das operações de comércio exterior em relação ao fluxo único e computadorizado de informações é acompanhado pelo **SISCOMEX – Sistema Integrado de Comércio Exterior**, e neste instrumento administrativo também se integra as atividades de registro.

Acesse nossa plataforma online para obter todas as informações sobre Siscomex e sua habilitação. [www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br) Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.

## Fatura *Pro Forma*

---

A Fatura *Pro Forma* deve conter todas as informações comerciais e financeiras relacionadas à operação, caso alguma destas informações não estejam claras ou incompletas, haverá atraso nos processos aduaneiros e administrativos. O processo inicia com o envio desta fatura.

Para que o processo de importação possa ser iniciado juntamente aos órgãos brasileiros, é necessário que o documento chegue ao importador com todas as informações pedidas, sendo elas objetivas e claras, as que se destacam são:

- **Identificação do importador e do exportador;**
- **Descrição da mercadoria.**



Você como importador deve fornecer ao comerciante a versão do documento em português, pedindo que o mesmo escreva dessa forma e indique a classificação na NCM.

Abaixo a descrição dos itens a serem informados:

Veja abaixo o modelo da **Fatura Pro Forma**

QTD		DESCRIÇÃO DAS MERCADORIAS	PREÇO UNIT	PREÇO TOTAL
TOTAL GERAL				
INCOTERMS: DE ACORDO COM OS INCOTERMS-2000(ICC)				
FORMA DE PAGAMENTO:				
MEIO DE TRANSPORTE:				
PESO BRUTO:		PESO LÍQUIDO:	VOLUME:	
OBSERVAÇÕES:				
COMISSÃO DO AGENTE:				
BANCO (NOME, CONTA):				
VALIDADE DA PRO FORMA:				

Acesse nossa plataforma online para conhecer as descrições dos itens a serem informados em uma Fatura Pro Forma. [www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br). Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.



## Licenciamento e tratamento administrativos das importações

---

### Licenciamento - LI

No caso de uma importação for dispensada de Licenciamento de Importação, o importador (ou seu representante legal) deve formular a Declaração de Importação (DI) no Siscomex. A DI consiste de acordo com o tipo de declaração e a modalidade de despacho aduaneiro, das informações separadas em dois grupos:

**Gerais:** corresponde à operação da importação;

**Específicas (Adição):** onde contém todos os dados de natureza comercial, fiscal e cambial sobre as mercadorias.

A DI é registrada somente após a chegada da mercadoria, e é só assim que pode ser feita, porém há exceções previstas na legislação.

### Tratamentos

---

Diversos órgãos anuentes participam ativamente do processo inteiro de tratamento administrativo nas importações, mais adiante estarei descrevendo sobre eles. No Brasil, os órgãos com uma participação mais evidente no comércio exterior, são: DECEX / SECEX (MDIC), ANVISA, MAPA e SUFRAMA.

Acesse nossa plataforma online para obter mais informações sobre a LI e quais importações estão “Dispensadas de Licenciamento” e quais estão sujeitas aos Licenciamento. [www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br) Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.





## Despesas e serviços postais

---

### Custos e importações via postal

### Tratamento Tributário

Sobre as importações brasileiras há um regime tributário, neste há o **Imposto de Importação (II)**, porém há diversos outros tributos, que afim de proporcionar tratamento aos bens produzidos no Brasil, incidem sobre os bens em geral no mercado interno.

- **Não-cumulatividade dos tributos;**
- **Imposto de Importação (II);**
- **Imposto sobre Produtos Industrializados (IPI);**
- **Programa de Integração Social (PIS) e Contribuição para o Financiamento da Seguridade Social (Cofins);**
- **Imposto sobre Circulação de Mercadorias e Prestação de Serviços – ICMS;**
- **CIDE-Combustíveis;**
- **Ex-Tarifários;**
- **Taxa de utilização do Siscomex.**

### APRENDA IMPORTAR...



Infantil



Hobby



Esportes



Utensilios



Beleza



Roupas



Industrial



Eletrônicos



Calçados



## Despesas diversas

---

Há despesas além das já citadas acima que são, algo que as operações de importação estão sempre sujeitas.

De acordo com o aeroporto, porto ou ponto de fronteira utilizado para a entrada de mercadorias no Brasil as despesas variam, sendo maiores ou menores, isso está relacionado com a eficiência na condução do despacho de importação.

Podem ser citadas entre as despesas:

- Capatazia (serviço de movimentação de mercadorias nos portos);
- Armazenagem;
- Despesas com o eventual licenciamento da importação;
- Despesas com despachante aduaneiro;
- Transporte interno da mercadoria até o local da empresa;
- Despesas bancárias com abertura de crédito, etc.

## O procedimento de despacho aduaneiro

---

A verificação da exatidão dos documentos apresentados e dos dados da mercadoria importada declarados por você como importador e à legislação vigente, tendo em mente o desembaraço e entrega da mercadoria a você como importador, é o objetivo do despacho aduaneiro.



Acesse nossa plataforma online para obter mais informações sobre o procedimento do despacho aduaneiro. [www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br) Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.

## Importação de Bens

---

Tem como objetivo a rapidez no traslado assim como o recebimento imediato por parte do destinatário, por isso essa operação de importação se dá por meio de remessa expressa. Geralmente é usado o mecanismo de **DSI (Declaração Simplificada de Importação)**.



Os tributos devidos nesse sistema são diferentes, o ICMS (imposto estadual) é pago à parte, e os impostos federais (IPI, Imposto de Importação, PIS e Cofins) englobam um único imposto de 60%.

*Podem ser objeto de remessa expressa:*

- Documentos;
- Bens destinados à ajuda humanitária, livros, folhetos e periódicos, sem finalidade comercial;
- Outros bens destinados a pessoa jurídica, até o limite de US\$ 3,000.00, ou para pessoa física sem cobertura cambial;



- Encomendas internacionais;

Na importação, contudo, não é permitida a remessa expressa de:

- Bens cuja importação seja proibida;
- Bens de consumo usados ou reconicionados, exceto os de uso pessoal;
- Moeda corrente;
- Armas e munições;
- Fumo e produtos de tabacaria;
- Outros bens cujo transporte aéreo seja proibido, conforme legislação específica.



### Serviço “Importa Fácil”

---

Foi criado utilizando esse sistema o serviço “Importa Fácil” pela Empresa Brasileira de Correios e Telégrafos (ECT), tendo uma maior utilização em compras de tamanho pequeno e peso reduzido, que estejam nos padrões aceitos no transporte postal. A seguir você verá as modalidades em que o serviço é oferecido:

- Importa Fácil Pessoa Jurídica – mercadorias no valor de até US\$ 3,000.00.
- Importa Fácil Ciência – até US\$ 10,000.00.
- Importa Fácil Pessoa Física – entre US\$ 500.00 e US\$ 3,000.00.



- Importa Fácil Encomendas – até US\$ 500.00.
- Reimportação – destinado ao regresso de bens nacionalizados que foram exportados sob o regime aduaneiro de exportação temporária. Essa importação é isenta de impostos.

## Processo Aduaneiro

---

### Declaração de Importação – DI

Uma declaração deve ser apresentada à unidade aduaneira que tiver sob seu controle a mercadoria em questão, é com base nela que o despacho aduaneiro de importação é processado.

Acesse nossa plataforma online para obter mais informações sobre a DI. [www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br) Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.

### Parametrização (canais verde, amarelo, vermelho e cinza)

---

A Declaração de Importação é submetida à análise das autoridades fiscais, depois que é feito o seu registro e iniciado o procedimento de despacho aduaneiro. Ela é selecionada para um dos canais de conferência, havendo quatro canais chamados - verde, amarelo, vermelho e cinza. Este procedimento de seleção é chamado de parametrização.

**Canal Verde:** não haverá nenhuma conferência aduaneira, e o produto será encaminhado para o desembaraço e posterior nacionalização.



**Canal Amarelo:** será feita a conferência dos documentos de instrução e das informações fornecidas pelo importador na DI.

**Canal Vermelho:** além da conferência documental, haverá também a conferência física da mercadoria.

**Canal Cinza:** as verificações documentais e físicas serão realizadas para investigação do valor declarado na fatura comercial, para verificação de elementos indicativos de fraude, inclusive no que se refere ao preço declarado da mercadoria.



## Desembaraço aduaneiro

---

Tem como objetivo a liberação da mercadoria para você como importador e da emissão do Comprovante de Importação (CI), este documento comprova o processo de nacionalização da mercadoria. Esta é a última etapa do despacho aduaneiro de importação.



## Regimes Aduaneiros Especiais

---

Criados com o intuito de estimular o desenvolvimento e o crescimento econômico do País, os regimes aduaneiros especiais possuem exceções nas regras estabelecidas no regime aduaneiro comum de importação/exportação.

### Importação triangular

---

A compra da mercadoria do exportador feita por você como importador com instruções de que ela tenha um destino à um terceiro país, isto sem que a mercadoria percorra pelo território brasileiro, é permitido este tipo de operação, conhecida como *back-to-back credits*.

### Trânsito aduaneiro

---

O que permite o transporte de mercadorias, sob o controle aduaneiro, de um local a outro do Brasil, havendo a suspensão de tributos, é o regime especial de trânsito aduaneiro.

### Preferências tarifárias

---

Através dos acordos estabelecidos pelo Brasil com outros países ou blocos econômicos, você como importador brasileiro pode se aproveitar das vantagens tributárias.



Pelo fato da negociação entre as partes se tornar mais fácil e econômica, essa vantagem acaba se estendendo ao exportador.

## Defesa comercial

---

Quando ocorrem práticas desleais (*dumping* e subsídios) ou quando há dificuldades enfrentadas por determinadas indústrias nacionais diante de surtos de importação.

Acesse nossa plataforma online para obter mais informações sobre os serviços aduaneiros. [www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br) Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.

# FINAL DA ETAPA - A





## ETAPA - B

### Empreendedorismo – Sua Carreira, Seu Próprio Negócio



### A carreira

---

Todos os tópicos relacionados ao processo de importação até aqui descritos, são muito importantes para que você tenha plena condição em exercer suas atividades nos negócios internacionais, como realizar importações de produtos para revendê-los no mercado nacional.

É importante que você já tenha definido em qual método irá exercer suas. Releia as questões abaixo sobre as possibilidades existentes que você possa optar:



1. **Você vai importar para uso próprio?**
2. **Você vai importar produtos por unidade ou em quantidades maiores para comercializar em sua loja física ou virtual?**
3. **Você vai trabalhar com o sistema Dropshipping?**

Sobre as três questões acima você poderá exercê-las paralelamente, importando produtos para revendê-los independente se for em uma loja física ou online, trabalhando com o sistema Dropshipping ou somente importar para sua própria utilidade.

Parece simples, não? Mas é simples. Vou explicar como você pode exercer seus serviços de uma maneira simplificada.

## Introdução

---

### Como Importar qualquer tipo de produto e obter sucesso



Como sabemos, no mundo todo a cada dia surgem milhares de novas oportunidades, e, Importar para revender podemos considerar uma das melhores oportunidades de negócios existentes, pelo simples fato do crescimento da economia brasileira quanto a de outros países que abriram suas portas para o comércio internacional, pois são países que possuem os melhores preços do mercado e oferecem produtos de alta tecnologia e qualidade.



Embora pareça ser complicado realizar importações, hoje está mais fácil devido à internet e à tecnologia avançada no comércio internacional.

Bom, o fato de você ter feito a inscrição nesse Curso Básico, é um sinal de que você deseja realmente trabalhar com importações e exportações, especificamente “Importação”, pois fazer algo que gosta e ainda aprender cada vez mais para se profissionalizar, já é meio caminho andado para alcançar o Sucesso.

Independente do negócio que você deseja fazer, faça sempre com profissionalismo, porém, antes de qualquer coisa você deve criar um projeto de negócios de importação, colocar tudo no papel, analisar o mercado nacional, o mercado internacional, produtos, clientes, método de comercialização e outros aspectos importantes para se fazer um bom negócio e ter sucesso.

Nessa primeira etapa, você deve realizar pesquisas diversas de levantamento estatístico, localizar fabricantes e fornecedores, produtos em demanda, valores de mercado nacional e internacional, custos de importação, custos de comercialização etc.

### APRENDA IMPORTAR...



Infantil



Hobby



Esportes



Utensílios



Beleza



Roupas



Industrial



Eletrônicos



Calçados



Ao iniciar os primeiros contatos, tenha sempre em mente em criar e manter um bom relacionamento comercial com os fabricantes e fornecedores, pois é importante para você manter perante seus clientes ótimos preços e qualidades, além de poder oferecer sempre um suporte a todos e a qualquer momento.

Saiba que existem empresas que podem ser contratadas para realizarem inspeção de produtos no local da fábrica. Eles enviam um relatório detalhado sobre o produto, assim você terá em mãos dados importantes que o ajudarão na escolha certa, tanto da fábrica quanto do produto em si. Se for contratar uma empresa de inspeção, certifique-se de fornecer-lhes informações claras sobre o que você quer importar.

### **Continuando...**

Ao comprar de um país, em termos legais você é considerado o importador, e quem está vendendo é considerado o exportador. Como importador você é o único responsável absoluto sobre os produtos que está recebendo, onde você deve cumprir com todas as exigências da legislação brasileira quanto às importações, veja que, se importar um produto com irregularidade, o mesmo será barrado na alfândega e pode eventualmente, resultar em ações judiciais contra você ou sua empresa.

Acesse nossa plataforma online para obter mais informações e conhecer as principais dicas de como importar qualquer tipo de produto. [www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br) Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.



Para finalizar essa parte de “introdução”, quero deixar bem claro que o meu objetivo aqui é abordar por completo tudo que envolve o processo de importação e exportação pertencente ao Curso Básico, mesmo que você não venha precisar aplicar tais conhecimentos.

O que eu quero dizer é que se você vai importar 3 relógios de um site da China para revender para amigos ou vai importar toneladas de granito para distribuir no comércio interno, o conteúdo do curso vai preparar você para qualquer negócio que deseje realizar com importações ou exportações. Você sabe que esse curso é básico, portanto as informações aqui dispostas estão reduzidas.

Se você realmente pensa realizar uma única importação como no exemplo dos 03 relógios, então não há necessidade em conhecer todos os termos e etapas que envolvem o processo de importação e exportação como: FOB, DI, II, SISCOMEX, INCOTERMS etc..

Mas tenho certeza que esse não é o seu objetivo, e sim ganhar muito dinheiro com as importações.

## O conhecimento

---

### O Preparo...

Para realizar negócios de importação, não basta que você seja um profissional com grande capacidade de negociação se, você não possuir um bom conhecimento da cultura do país ou países que você estará realizando negócios.

Abaixo coloquei as 05 (cinco) dicas que considero fundamentais para aumentar as chances de se fazer bons negócios:



1. **Paciência** - A paciência é realmente uma necessidade, especialmente quando você tem prazos para iniciar os negócios....
2. **Relacionamento** – Para se ter um bom relacionamento comercial com um empresário estrangeiro, começa primeiramente com a relação pessoal, entre você e ele...
3. **Confiabilidade** - É muito importante para a maioria dos empresários estrangeiros em saber que você acredita e reconhece a importância de promover a “confiabilidade” entre todos. Pois...
4. **Contatos locais** - Empresas estrangeiras, representantes e consultores internacionais que estão ansiosos para realizar negócios com outro país, devem saber que o idioma principal nas negociações é o do local no qual estão...
5. **Contratos** – O sistema de negócios realizados pelos estrangeiros difere dos empresários brasileiros. Pois muitos não gostam que tragam no início das negociações um contrato...

Os especialistas, representantes e consultores de negócios em importação e exportação com experiência no mercado internacional, conhecem muito bem os truques do comércio, sabem o que pode ou que não podem fazer numa negociação. Somente a experiência irá lhe trazer esse conhecimento.

Acesse nossa plataforma online para obter mais informações e mais dicas mencionadas acima.  
[www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br) Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.



Para saber mais sobre o curso – **Torne-se um “Consultor de Negócios Internacionais em Importação e Exportação”**.  
Acesse [www.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.aprendaimportarexportar.com.br)

## Explorando o Mercado

---

Antes de explorar o mercado estrangeiro, primeiramente você deve definir o produto que você quer importar. Veja que isso já faz parte de um estudo de mercado, imagine você importar roupas para serem usadas em regiões que possuem inverno rigoroso se a sua região raramente faz frio, isso seria um absurdo, mas acontece.

Isso ocorre com pessoas desorientadas, sem conhecimento e noção do que se deve comercializar, são pessoas que acham que vão ganhar muito dinheiro vendendo seja lá o que for só porque os preços são baixos, mas a realidade não é essa, primeiramente você deve estudar o mercado do produto que deseja importar.

Nesse caso a única coisa que posso fazer para ajudar é apresentar alguns dos mais poderosos mercados que você pode explorar, pois são mercados que geram fortunas e podem fazer você ganhar muito dinheiro.

### *Veremos por ordem de mercado potencial:*

1. **Eletrônicos** - Possivelmente são os mais competitivos, são mercados ainda potencialmente rentáveis, especialmente quando se trata de itens como iPods, Tablets, telefones celulares, TVs, Laptops, Computadores etc. Considere completar sua gama de



produtos com acessórios como capas para iPod, cabos de reposição etc.

2. **Roupas, calçados e acessórios** - O vestuário é uma categoria muito boa para os negócios, ela abrange muitos nichos de mercados, como sapatos, moda íntima, camisas, bermudas etc. Vestuário também é fácil de vender, e o melhor de tudo, sempre haverá uma demanda por vestuário. **Vai uma dica:** Sempre passe aos compradores muitas informações, especialmente sobre o tamanho do item e cores. Isso ajuda os compradores a avaliarem o produto e seu serviço, você nunca pode causar insegurança aos compradores.

3. **Saúde e Beleza** - Há centenas de itens no mercado Saúde e Beleza: suplementos para perder peso, cremes antienvelhecimento, vitaminas, cuidados com cabelos, maquiagem, perfume e colônias, hidratante, escovas de cabelo e acessórios de maquiagem e muito mais!

4. **Bebês** - Dos brinquedos à alimentação, equipamentos e carrinhos de bebê, o mercado infantil é um mercado altamente rentável. Assim como vestuário, sempre haverá um mercado para bebês. **Vai uma dica:** Não se importe muito com produtos de primeira mão, os pais precisam que eles tenham uma abundância de roupas baratas, mas com qualidade para os seus bebês.







## Como encontrar fabricantes ou fornecedores no exterior

---

Se você já definiu com o que vai trabalhar, agora é a hora de encontrar fabricantes ou fornecedores, para isso, você deve recorrer à internet.

Antes de iniciar uma procura específica na internet, você tem que ter definido qual será a quantidade que irá importar e se a importação será semanal, mensal ou se vai ser uma única compra.

Essa definição é muito importante, pois existem fabricantes que vendem somente por atacado, outros vendem em pequenos lotes com produtos diversificados ou até mesmo podem vender uma única peça, que nesse caso geralmente os compradores são pessoas que revendem em sites como o eBay, Mercado Livre entre outros existentes na internet. O Mercado Livre no Brasil é disparado o maior site de leilão, portanto eu aconselho que você aproveite muito bem essa ferramenta.

Acesse nossa plataforma online para obter mais informações em como encontrar os melhores fabricantes e fornecedores no exterior. [www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br) Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.



# DICAS

## Primeiro contato

---

**Importante:** antes de fazer o primeiro contato, você tem que ter certeza se está realmente preparado para iniciar os trabalhos. Vejamos, tome nota dos seguintes itens:

- Você estará realizando a importação para si próprio ou para um cliente?
- Quanto é a sua expectativa de vendas mensais?
- Qual o transporte escolhido, marítimo ou aéreo?
- Se a importação for em grande quantidade, você já possui um local para o armazenamento dos produtos, ou os produtos vão direto para um local definido pelo cliente?
- Para garantir o estoque, a importação será semanal, mensal, trimestral ou em quanto em quanto tempo será?
- O fabricante ou fornecedor que você encontrou atendem a sua demanda em quantidades e tempo?
- Qual a garantia e qualidade dos produtos oferecidos pelo fabricante ou fornecedor;
- Você já possui umas amostras dos produtos?



*Atenção para esses pontos:*

- a) Se você iniciar uma importação em grande quantidade e no decorrer do tempo o volume da importação diminuir consideravelmente, o fabricante ou fornecedor poderão deixar de fornecer para você os produtos, pois podem considerar que não esteja sendo viável trabalhar com esse pequeno volume, se isso ocorrer, você terá problemas com seus clientes. Por isso a importância de se criar um banco de dados com diversos fabricantes e fornecedores.
- b) Sobre a garantia e a qualidade dos produtos, antes de realizar a primeira importação, compre um ou dois produtos para testá-los, assim você se garante e também ao cliente.
- c) Você já verificou se existe restrições para importar determinado produto junto aos órgãos governamentais do seu país ou do país de referência?
- d) Caso você esteja importando para si próprio a fim de revendê-los, aproveite e coloque os produtos comprados em um site de vendas como o eBay, Mercado Livre entre outros para se certificar se possuem um bom mercado nas vendas.

**Vai uma dica** – Se você deseja ter uma nova profissão, conheça o curso – **Torne-se um “Consultor de Negócios Internacionais em Importação e Exportação”** com certeza será muito útil para o futuro dos seus negócios. Acesse: [www.cursos.aprendaimportarexportar.com](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com)



## Comercialização em sites e portais

---

Nesta parte que estamos entrando, descrevo a sistemática da comercialização de produtos via internet, portando esse tópico é direcionado para quem estiver importando produtos para si próprio, ou seja, para você mesmo realizar as suas vendas do que foi importado.

Hoje os sites de leilão constituem um fenômeno na internet. Diariamente milhões de pessoas compram e vendem todos os tipos de produtos nesses sites, tanto no atacado quanto no varejo. Na Europa e nos USA é raríssimo encontrar pessoas que não tenham comprado no eBay, e além disso é grande a quantidade de pessoas que ganham a vida trabalhando com esses sites. Como já sabemos aqui no Brasil o Mercado Livre é o líder de vendas e a cada dia cresce o número de participantes nesse tipo de negócio.

Conheça as inúmeras vantagens em trabalhar com sites de leilão:

- Esses sites ficam 24 horas aberto para realizações de negócios de compra e venda;
- O custo inicial é irrisório;
- Milhares de clientes visitando seus anúncios;
- O custo de manutenção é praticamente inexistente;
- O gerenciamento das vendas é fácil;
- Lidar com os clientes é tranquilo como em qualquer negócio virtual;
- Não há necessidade de grandes estoques;



- Não há preocupação com espaço físico;
- O risco de assalto é zero.

**Vai uma dica:** importe e comercialize diversos tipos de produtos, como: roupas, eletrônicos, perfumes etc, pois são mercadorias muito procuradas nesses sites.

Veja abaixo os dois modos de comercialização que pode ser usado através dos sites de leilões:

- Comercializar produtos importados de outros países no Brasil;
- Comercializar produtos brasileiros exclusivos para o exterior, (exportar).

Desse modo você estará trabalhando nas duas pontas, assim você estará obtendo lucros maiores, independente das variações cambiais. Ou seja, será indiferente se o dólar subir ou baixar.

## APRENDA IMPORTAR...



Infantil



Hobby



Esportes



Utensílios



Beleza



Roupas



Industrial



Eletrônicos



Calçados



## Trabalhando com Dropshipping

**Atenção:** Todos que se inscreverem no Curso Oficial “Como Importar e Exportar” dentro do prazo de promoção nós estaremos oferecendo gratuitamente uma **LOJA VIRTUAL COMPLETA** pronta para trabalhar com o **Sistema Dropshipping**.

Você pode trabalhar com o sistema Dropshipping diretamente com qualquer site que disponibiliza esse tipo de serviço. Todas as informações que mencionei acima também se aplicam nesse sistema, agora vamos ver o que é e como funciona esse sistema.

**Importante:** A Loja Virtual que estamos oferecendo gratuitamente está pronta para trabalhar com esse sistema diretamente com o site [www.eshoptrade.com](http://www.eshoptrade.com). Para maiores informações acesse [www.aprendaimportarexportar.com](http://www.aprendaimportarexportar.com)

**Dropshipping** – é um sistema onde você apresenta um produto para venda, geralmente



através de uma loja virtual, assim um cliente faz a compra do produto em sua loja, você encomenda o produto com o fabricante ou fornecedor, e o produto será enviado diretamente para o cliente através de quem está fornecendo. Com esse sistema você não estará usando seu dinheiro e sim o



dinheiro do cliente. Na verdade o Dropshipping é uma técnica de gestão de logística.

Veja como você estará obtendo lucro com esse sistema:

1. Em sua loja virtual, você anuncia um Tablet por 300,00 dólares;
2. O cliente faz a compra do Tablet e efetua o pagamento para você;
3. O fabricante estará vendendo esse mesmo Tablet por 150,00 dólares, portanto, você pega 150,00 dólares dos 300,00 que você recebeu do cliente e envia para o fabricante;
4. O fabricante enviará diretamente para o cliente o produto que foi comprado.

Nesse caso o seu lucro foi de 150,00 dólares e você não usou o seu dinheiro para realizar essa transação, assim é o sistema Dropshipping.

Os Estados Unidos e a China são os que oferecem produtos com preços extremamente baixos, isso significa que você pode ganhar muito dinheiro com esse sistema tendo lucros de 100, 300, 500 %, dependendo do produto.

Veja os valores que estão sendo oferecidos no site, assim você terá uma ideia de quanto você poderá ganhar em cima: [www.eshoptrade.com](http://www.eshoptrade.com)

**Importante:** você deverá conhecer o site e a empresa do fabricante ou fornecedor para trabalhar nesse sistema, pois se algum deles não enviar o produto para o cliente ou enviar com algum defeito, o responsável pela venda é você que está oferecendo o produto em sua própria loja virtual.



Mas não se preocupe com isso, vou passar algumas dicas de segurança para que você não tenha problemas e também como você pode encontrar os melhores sites / empresas

### Dropshipping:

Acesse nossa plataforma online para obter mais dicas e ter acesso a diversos sites que trabalham com o sistema dropshipping. [www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br) Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.

## Divulgação e Marketing

---



Vamos abordar agora a questão “Marketing”, no qual considero uma etapa muito importante para os seus negócios alavancarem e se manterem por cima. Todas as dicas que passei até agora referente à: sites e portais para você realizar ótimos negócios, onde encontrar diversas empresas e fornecedores etc, todas essas dicas não vai adiantar em nada se você não tiver uma base de clientes ou não saber como divulgar seus produtos, para isso é muito importante você saber como fazer um bom Marketing dos seus produtos, da sua loja virtual e dos portais com os quais você pretende trabalhar.

Você tem que aparecer, mostrar quem você é, o que faz, o que compra e o que vende de uma maneira inteligente.





Saiba que *Marketing é Marketing*, independente se é online, na televisão, rádio, jornais, revistas etc. O que realmente muda é a estratégia, no nosso caso vamos usar a Internet como um dos canais de marketing, até porque o trabalho que será exercido será realizado através da internet.

**Dicas e truques:** O tempo de exposição da sua propaganda é curtíssimo, portanto, use frases e imagens de impacto. Pois quando o usuário acessar seu site ou portal onde você está divulgando seu produto, você terá alguns segundos iniciais para prender a atenção o suficiente do internauta e fazer com que ele continue lendo a sua propaganda. Se o internauta ficar o tempo necessário, o seu texto deve estar caprichado, usando e abusando das táticas e truques que vou passar na sequência.

Como você provavelmente já percebeu o marketing é um fator de suma importância para o sucesso de qualquer empreendimento, mas você tem que estar ciente que o marketing é puramente psicológico, por isso que o truque é você usar a tática de quebrar a barreira da racionalidade do consumidor, ou seja, você tem que mexer com a emoção do seu potencial cliente. **Pare e pense:** *quantas vezes você já comprou por puro impulso?*

Depois de anos envolvido com Marketing online, eu afirmo, que a essência do mesmo se resume aos 04 fatores que descrevo abaixo. Se você usar, é certeza que será um campeão em vendas, se ignorar os fatores, você terá resultados medianos.

Segue abaixo as 04 armas que considero poderosas do Marketing online:

Acesse nossa plataforma online para conhecer as 04 melhores estratégias do Marketing Online. [www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br) Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.



## Seu próprio site

---



Você já deve saber que ter uma página na internet é um canal de vendas poderosíssimo, mas veja bem, existem diferenças entre os sites, você pode ter uma loja virtual e/ou um site onde você estaria se apresentando, mostrando

quem você é, o que você faz, o que vende etc. Eu aconselho que você tenha os dois tipos, veja o meu site pessoal, acesse [www.sanschuller.com](http://www.sanschuller.com), nele estou me apresentando como uma pessoa comum, como um profissional e apresentando alguns dos meus produtos mas comercializá-los em meu site.

Você possuindo um site como o meu, se um cliente encontrar um produto seu no eBay, Mercado Livre ou qualquer outro portal e o mesmo souber que você possui um site pessoal na internet, você como vendedor, terá uma credibilidade enorme que irá contribuir no aumento das suas vendas.

**Atenção:** não esqueça que ao adquirir o Curso Oficial você ganhará uma Loja Virtual completa, caso você deseje em ter um site semelhante ao que eu possuo **Sanschuller.com**, entre em contato conosco através da nossa plataforma online



<http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br/servicos/> e fale com nosso suporte solicitando um orçamento de um site pessoal.

Com a sua Loja Virtual ativa na internet, você deve cuidar dos itens que farão parte da Loja, da sua propaganda em portais entre outros meios. Os itens são:

- **Providenciar as fotos dos produtos;**
- **Textos das propagandas;**
- **Descrição detalhada dos produtos;**

**Atenção:** em relação aos textos e fotos dos produtos, em sua própria Loja pode conter um tipo de foto e texto, em outros portais e sites podem conter outras fotos e textos diferenciados, mas que represente o mesmo produto.





## Módulos de pagamentos

---

### Evite ser passado pra trás

Em qualquer negócio, geralmente se faz um investimento, seja ele pequeno ou de grandes proporções, na maioria das vezes o investimento é feito por parte do proprietário ou pelos sócios da empresa. Se você estiver trabalhando na importação de produtos pra si, com objetivo de comercializá-los no mercado nacional, ou oferecendo serviços em consultoria de negócios em importação ou exportação, trabalhando com o sistema Dropshipping, saiba que sempre haverá algum investimento que você precisara fazer como a compra de um site, de uma loja virtual, custos com conexão de internet, computador, telefone etc.

Existe ainda o investimento de tempo, onde você estará trabalhando horas e horas, com seriedade, responsabilidade, profissionalismo para que os seus negócios cresçam. Mas quando você perde o seu dinheiro para fabricantes ou fornecedores que são considerados fraudulentos, você se sente enganado, pisado e traído. É realmente uma situação decepcionante e desanimadora.



Se você é um novato nesse negócio ou não, você tem que identificá-los antes que você caia numa dessas, para isso, como mencionei anteriormente, a pesquisa minuciosa é o melhor remédio.

Conheça abaixo algumas indicações para ajudá-lo a evitar a aproximação com empresas fraudulentas:

Acesse nossa plataforma online para conhecer as principais dicas para evitar problemas com empresas fraudulentas. [www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br) Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.

## Continuando...

Como comentei anteriormente que você deve evitar trabalhar com empresas que utilizam somente o sistema para pagamento “**Western Union**”, agora vou explicar melhor o motivo e como funciona esse método:

**Western Union** é uma empresa com mais de 150 anos de existência, hoje em dia eles são líderes mundiais em serviços de transferências financeiras. Com o avanço da internet, o W.U. é muito utilizado no mundo para transferências de um país ao outro, é muito confiável, barato e muito rápido.

**Você deve estar se perguntando:** mas o que há de errado com o W.U.?

Com o W.U. não há nada de errado, o problema está com quem trabalha com esse método, por isso eu aviso, **NUNCA**, mas **NUNCA** efetue uma transferência financeira pelo sistema de W.U. sem você conhecer ou ter ótimas referências da empresa ou da pessoa que irá receber o dinheiro.

Vamos ver agora algumas **FRAUDES** típicas usadas com esse mecanismo:



Acesse nossa plataforma online para conhecer as Fraudes usadas com esse mecanismo. [www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br) Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.

## Continuando...

### Escrow

---

Vamos agora conhecer os serviços oferecidos pela empresa Escrow, da qual considero muito seguro contra fraudes, pois eles oferecem a segurança tanto para o vendedor quanto para o comprador.

#### *Veja como funciona o sistema:*

- A) – O comprador e vendedor concordam com o termo da transação geral do negócio, como: mercadoria, preço de venda, número de dias para a inspeção pelo comprador e informações de transporte.
- B) – O comprador paga à Escrow.com usando cheque, dinheiro, T/T ou cartão de crédito.
- C) - O vendedor envia a mercadoria quando o Escrow autoriza o envio, pois a Escrow somente irá autorizar o envio quando tiver recebido o pagamento. O vendedor fornece o código de rastreamento do envio. Desta forma, o Escrow poderá verificar o recebimento da mercadoria por parte do comprador.
- D) – O comprador recebe a mercadoria, confere e pode aceitar ou recusar a mesma.
- E) – Escrow efetua o pagamento ao vendedor usando cheque ou T/T, assim a transação estará completa. Desta forma a Escrow é segura para o comprador e para o vendedor porque o comprador não entrega o dinheiro ao vendedor sem ter recebido e verificado a mercadoria. A



segurança se estende ao vendedor também, pois se o comprador alegar que não recebeu a mercadoria, o vendedor pode enviar para a Escrow um comprovante de que foi enviada e recebida pelo comprador. A empresa Escrow é extremamente séria e deve ser utilizada por você, veja que o eBay recomenda a empresa para compras feitas no atacado.

Bom, como já sabemos a empresa Escrow é muito séria e segura, mas sempre há golpistas querendo tirar alguma vantagem em cima de alguém, portanto vamos conhecer as manhas que eles utilizam no Escrow.

Acesse nossa plataforma online para conhecer as Fraudes utilizadas com o Escrow. [www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com.br) Acesso exclusivo para inscritos no curso oficial.

## Formas de pagamento seguro

---

Vamos agora conhecer as formas de pagamento que você pode utilizar e confiar. Como você já deve ter percebido, por envolver quantias de dinheiro razoáveis, o comércio internacional apresenta armadilhas das mais diversas. Seguem abaixo os 05 métodos de pagamento nos quais você poderá confiar. Desconfie sempre de qualquer coisa diferente do que está relacionado abaixo:

- **Escrow**
- **Cartão de crédito**
- **PayPal**
- **Carta de Crédito**
- **COD (Cash on Delivery)**
- **T/T**



## Transmissão de confiança e seriedade

---

Muitos sites de diretório e de serviços financeiros que foram mencionados possuem um sistema que mostra a todos que o comprador ou vendedor são de confiança (Verified ou Trusty), significa que as informações foram verificadas e assim é de confiança.

Desta forma o comprador ou o vendedor transmitem uma imagem de honestidade e idoneidade. Isso diferenciara você de outros compradores e lhe trará uma atenção maior por parte dos vendedores. Para tanto, utilize os seguintes serviços:

### Seja verificado no PayPal

---

O processo de verificação é bastante simples. Você deverá fornecer um número de cartão de crédito e o PayPal fará o débito de uma taxa pequena. Quando você receber a sua fatura do cartão, você verá essa taxa e um código associado à mesma. Com essa informação em mãos, você irá inserir este número no site do PayPal.

Desta forma estará confirmado o seu endereço, identidade e número do cartão e você passará a ter o selo “Verified”.





## PARA FINALIZAR...

Primeiramente quero lhe agradecer por ter adquirido esse Curso, no qual me dediquei horas e horas, dias e noites para construir um produto rico em informações com o objetivo de ajudá-lo na sua Transformação Pessoal e Profissional.

Também apresentei algumas oportunidades para você fazer novos negócios em Importação e Exportação e ainda mostrei como ser dono do seu próprio negócio com a sua futura Loja Virtual.

Esse E-Book / Curso foi desenvolvido com profissionalismo, amor, simplicidade e sabedoria, pois:

### AMO O QUE FAÇO, E O QUE FAÇO É PARA SERVIR A TODOS.

**Importante:** você precisa de ajuda sobre algum tópico que foi abordado, algum esclarecimento, faltou algum assunto que você esperava que fosse abordado? Não se preocupe, faça contato comigo através do Fórum ou Grupo Importer que eu terei o maior prazer em ajuda-lo.

**Atenção:** *Todas as informações que foram apresentadas no E-Book estão disponíveis em nossa plataforma online como Podcasts (Arquivos de áudio).*



## FIM DA ETAPA - B

Os tópicos relacionados abaixo não foram disponibilizados nesse Curso

**Básico, os mesmos estarão disponíveis somente no Curso Oficial**

### “Como Importar e Exportar”

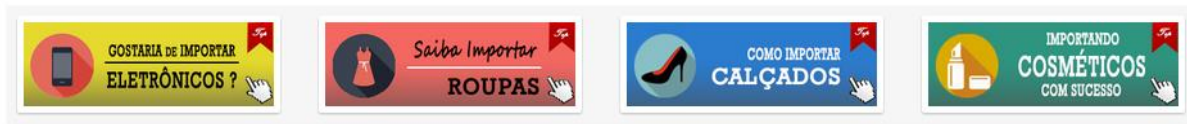
**Para se tornar um profissional Importer é necessário que tenha conhecimento desses tópicos**

<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Macetes e informações de sites de Leilões;</li> <li>➤ Sua Credibilidade;</li> <li>➤ Macetes para composição da sua propaganda;</li> <li>➤ Gerenciando o alto volume de vendas dentro do eBay;</li> <li>➤ Fraudes, disputas e problemas em sites de leilão;</li> <li>➤ As vantagens dos Portais;</li> <li>➤ Oportunidade de negócios com Portais;</li> <li>➤ Gerenciando seu Dropshipping;</li> <li>➤ Sistema Dropshipping - Prós e Contras;</li> <li>➤ Otimização de site;</li> <li>➤ Edição de imagens;</li> <li>➤ As vantagens dos Portais;</li> <li>➤ Exportando no Varejo;</li> <li>➤ Exportando no Atacado.</li> <li>➤ Importação com as alíquotas normais;</li> <li>➤ INCOTERMS;</li> <li>➤ Mercosul;</li> <li>➤ Associação Latino-Americana de Integração (ALADI);</li> <li>➤ Requisitos de embalagem e rotulagem</li> <li>➤ Financiamentos e Câmbios</li> <li>➤ Classificação das mercadorias;</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Como é o Brasil! - Aspectos Gerais;</li> <li>➤ A Geografia brasileira;</li> <li>➤ População, centros urbanos e nível de vida;</li> <li>➤ Organização política e administrativa do Brasil;</li> <li>➤ Política externa e organizações internacionais;</li> <li>➤ Panorama da Economia brasileira;</li> <li>➤ Intercâmbio comercial;</li> <li>➤ Importação;</li> <li>➤ Países e blocos econômicos;</li> <li>➤ América do Sul;</li> <li>➤ Panorama do mercado brasileiro;</li> <li>➤ Importações - Oportunidades identificáveis de negócios por região;</li> <li>➤ Aspectos de cada região brasileira;</li> <li>➤ Segmentação do mercado e perfil dos consumidores;</li> <li>➤ Compras governamentais;</li> <li>➤ Promoção comercial;</li> <li>➤ Convite e Viagens de negócios;</li> <li>➤ Carta de Crédito;</li> <li>➤ Litígios e arbitragem;</li> <li>➤ Representação do exportador/importador perante a aduana (Siscomex);</li> </ul>
--	--

**Atenção:** Faça agora a sua inscrição no Curso Oficial de “Como Importar e Exportar” e aproveite a promoção de 50% no valor do curso e também ganhe uma Loja Virtual Completa para iniciar seu o Próprio Negócio. Para saber mais acesse: [www.cursos.aprendaimportarexportar.com](http://www.cursos.aprendaimportarexportar.com).



## ATENÇÃO



CLIQUE NA IMAGEM ABAIXO PARA FAZER A SUA INSCRIÇÃO  
NO **CURSO OFICIAL** E GANHE A SUA **LOJA VIRTUAL**.



Promoção válida até 28/02/2015